

OKTOBER 2018

LOTTER
UNTERNEHMENSGRUPPE

KURIER

DIE HAUSMITTEILUNGEN DER LOTTER-GRUPPE



LOTTI STELLT SICH VOR

**NEUIGKEITEN AUS DER LOTTER
UNTERNEHMENSGRUPPE**

EINKAUFSGUTSCHEIN ZU GEWINNEN

LOTTER

schrade
Handel & Dienstleistungen

Dewald
STAHLHANDEL

HAUG

INDUSTRIEBAU
BÖNNIGHEIM **IBB**

LOTTER **LIEBHERR**

DOROW

LOTTER
METALL



WILLKOMMEN
BEI LOTTER

LIEBE KUNDEN UND GESCHÄFTSPARTNER,

wir wünschen Ihnen viel Vergnügen mit dem neuen Lotter Kurier. Machen Sie sich auf den nächsten Seiten ein Bild von den Aktivitäten und Neuigkeiten in der Lotter-Unternehmensgruppe.

Helmut Ernst

Helmut Ernst

Dr. Ralf von Briel

Dr. Ralf von Briel

Hallo, ich bin's
LOTTI der LOTTER Otter



Name:	LOTTI
Tierart:	Otter
Fellfarbe:	Blau
Schuhgröße:	56
Lieblingsessen:	Fisch
Lieblingsplatz:	Badewanne in der Sanitärausstellung
Hobbys:	Gute Laune verbreiten, Luftballons an Kinder verteilen
Lebensmotto:	Essen bis zum Umfallen
Das kann ich gut:	Winken

IMPRESSUM

Herausgeber: Gebr. Lotter KG | Waldäcker 15 | 71636 Ludwigsburg
Telefon: 07141 406-0 | E-Mail: info@lotter.de | www.lotter.de
Redaktion und Gestaltung: Marketing | E-Mail: marketing@lotter.de



LOTTER

www.lotter.de

Neueröffnung Flaschengas-Verkaufsstelle

Ein gemütlicher Grillabend mit Freunden am See? Ein angenehm temperiertes Gartenhäuschen in der kalten Jahreszeit? Komfortables Kochen im Wohnmobil? Die Lösung heißt Flaschengas. Die Energie in handlichen Flaschen läßt sich problemlos überall dorthin transportieren, wo sie benötigt wird.

Wir haben für jeden Einsatzzweck die richtige Flasche. Je nach Mengenbedarf und Anwendung erhalten Sie in der neu eröffneten Flaschengas-Verkaufsstelle in den Waldäckern unser Flüssiggas in Pfand- oder Kaufflaschen in den Größen 5 kg, 11 kg oder 33 kg. Flaschengas von Lotter bietet mobile Energie für jeden Ort zu jeder Zeit.

Wir sind von Montag – Freitag von 7.00 – 18.00 Uhr für Sie da. Samstags ist eine Abholung von 9.00 – 13.00 Uhr im FSH-Markt möglich. (5 kg und 11 kg Flaschen).



Einblick in den Innenbereich der Flaschengas Verkaufsstelle.



Außenbereich der Flaschengas Verkaufsstelle mit großzügigen Parkmöglichkeiten.



Carolin Feller, Werkstudentin in der Bauleitung bei der BAM Deutschland AG

Bamtec Großprojekt in Stuttgart

„Eine Technik wie Bamtec vereinfacht den Einbau der Bewehrung extrem, verkürzt die Herstellungszeit und erhöht die Qualität. Trotzdem werden solche Techniken viel zu selten angewendet und sind noch zu unbekannt“, so Carolin Feller, Werkstudentin in der Bauleitung bei der BAM Deutschland AG.

Als BAMTEC-Lizenznehmer der ersten Stunde liefert die Abteilung Betonstahl der Gebr. Lotter KG in Ludwigsburg die Rollmatten auf die BAM Baustelle im Zentrum Stuttgarts, um diese dort direkt vom Kran in die Schalung zu heben. Dort können die Eisenflechter die Rollmatten nach der Ausrichtung sofort weiterverarbeiten.

„Die Lieferzeit ist kürzer, sie beträgt nur 5 Tage. Bei Listenmatten beträgt diese mindestens 3 Wochen.“ lobt Carolin Feller die durchweg einfache und angenehme Zusammenarbeit mit Lotter. „Die Lieferungen kamen pünktlich, Bestellungen konnten kurzfristig geändert oder erweitert werden, wenn das die Kapazität der



Bamtec Anlieferung im Herzen Stuttgarts.

Produktion ermöglichte“. Durch eine Führung im Werk in Ludwigsburg wurde die BAM Deutschland AG mit Carolin Feller auf die Bewehrungstechnik Bamtec aufmerksam gemacht. Eine Führung im Werk der Bamtec Teppiche in Gaggenau ermöglichten zusätzlich die Vorstellung der Produktion von BAMTEC Rollmatten. Statt der herkömmlichen Matten- oder Einzelstabverlegung kommen bei der Bamtec Technologie individuell vorgefertigte, ausrollbare Bewehrungsteppiche zum Einsatz: Einzelstäbe im Durchmesserbereich zwischen 8 mm und 28 mm werden mittels Bandstahlblechen verschweißt und in Teppichbreiten zwischen 1,65 m und 15 m angeliefert.



Positionierung der Bamtec Rollmatten am Verlegeort.

LOTTER-BAMTEC V bedeutet für jedes Bauvorhaben eine Ersparnis von Personalkosten und bei richtiger, individueller Planung von bis zu 30% Bewehrung. Diese und weitere Vorteile machen LOTTER-BAMTEC V zur cleveren Alternative für die schnelle und saubere Bewehrung aller Baustellen.

Besuchen Sie unsere große Weber Grillwelt



Weber Grillwelt im FSH-Markt in Ludwigsburg.

Als Weber World-Partner bieten wir Ihnen im FSH-Markt in den Waldäckern ab sofort noch mehr Grillvielfalt. Vor Ort können Sie in die einzigartige Weber Welt eintauchen und sich selbst von innovativer Grilltechnik, erstklassiger Qualität und Serviceleistungen überzeugen. Die Weber Grillwelt steht für qualifizierte Kundenbetreuung, herausragende Sortimentsvielfalt und die Erfüllung höchster Qualitätsmaßstäbe in allen Kategorien und darüber hinaus. Frau Dake und die Kollegen aus dem FSH-Markt beraten Sie gerne rund um das abwechslungsreiche Grill- und Zubehörsortiment. Vorbeikommen, entdecken und losgrillen! Werden Sie Grillprofi an einem exklusiven Grillabend! Grillfans können Inspirationen bei regelmäßig stattfindenden Grill-Veranstaltungen erhalten. Dabei bekommen die Teilnehmer spezielle Tipps und können den Profis direkt über die Schulter schauen. Das sollte sich kein Hobbygriller entgehen lassen!

Musterausstellung Dach- und Fassadenlösungen

Ab sofort können sich sowohl Profis aus Handwerk und Architektur, als auch Privatkunden bei uns in den Waldäckern 15 im Außenbereich der neuen Flaschengasverkaufsstelle von PREFA Dach- und Fassadenlösungen überzeugen und sich von der neuen, sehr hochwertigen Musterausstellung inspirieren lassen. Neben einzigartigen Fassadenprodukten wie der PREFA Produktneuheit Siding.X mit seiner unverwechselbaren X-Prägung, zeigt die Ausstellung nahezu die gesamte Palette der PREFA Aluminium-Elemente für intelligente und optisch ansprechende Lösungen von Gebäudefassaden. Die Musterausstellung zeigt den grenzenlosen Gestaltungsspielraum in der Fassade. Einzigartige Farben, Formen und Effekte machen jede Gebäudehülle zum Unikat und der Fantasie sind keinerlei Grenzen gesetzt!

Aufgrund der immer heftiger werdenden Sturm- und Starkregenereignisse liegt das sturm- und rostsichere PREFA Dach voll im Trend. Einen Auszug des PREFA Dachsortiments und eine Auswahl des umfangreichen Farbsortiments finden Sie ebenfalls in der Ausstellung.



Einweihung der PREFA Musterausstellung.

Wir gratulieren!

Wir bedanken uns bei 27 treuen Mitarbeitern, die 2017 ihr 25- oder 40-jähriges Firmenjubiläum feierten. Zur Jubilärfest waren die Jubilare zu einem schönen Nachmittag mit Kaffee und Kuchen und anschließendem Abendessen eingeladen. Der langen Tradition folgend ging Herr Ernst bei seiner Rede auf jeden einzelnen Jubilar ein und berichtete ausführlich aus dessen langjährigem Berufsleben.



Lotter-Jubilare mit 25 und 40 Jahren Betriebszugehörigkeit.

40 Jahre Betriebszugehörigkeit

Klaus Czech, Manfred Hartl, Petra Hartl, Silvia Lieb-Gstöttenbauer, Christoph Ludwig, Werner Pribyl

25 Jahre Betriebszugehörigkeit

Viktor Anton, Andreas Bauer, Jürgen Beyl, Thomas Christein, Zübeyde Delican, Larissa Ebert, Natalia Eresmann, Olga Jochim, Manuela Kurz, Wolfgang Lomprich, Eduard Martin, Slavica Novosel-Camber, Otto Oppenländer, Enzo Pasimeni, Suzana Prskalo, Renate Ratesic, Dieter Sadroschinski, Susanne Siegmann, Martin Tennert, Boris Urban, Waldemar Widmaier



Virtual-Reality, eine Revolution in der Darstellung von Sanitäreinrichtungen

Die Besucher der Schrade Hausmesse 2017 und auch die Besucher der Internationalen Sanitär- und Heizungsmessen (ISH und IFH) waren begeistert!

Das Erlebnis sei echt gewesen, sie hätten das Gefühl gehabt, sich in einem realen Badezimmer zu befinden. Auslöser dieser Begeisterung war eine neue Virtual-Reality-Software. Diese revolutionäre Darstellung von Sanitäreinrichtungen ist jetzt schon einige Monate bei Schrade im Einsatz! Und das mit großem Erfolg. Dank einer einzigartigen 3D-Software lassen sich Bäder mit einer Virtual-Reality Brille in Echtzeit einrichten und begehen. Mit dieser Technologie können interessierte Kunden vor dem Kauf ihr individuell zusammengestelltes Badezimmer virtuell und maßstabsgetreu begehen. Und genau hierin liegt eine große Chance für den Sanitär-Fachbetrieb, denn der Kunde erhält durch den Einsatz der Virtual-Reality Software bei Schrade einen einzigartigen Mehrwert bei der Planung: Dieser muss sich nicht mehr vorstellen, wie das Badezimmer aussehen könnte, sondern er kann es bei uns bereits vor Ort begehen. Abstände, Maßstäbe oder Größenverhältnisse werden schon in dieser Planungsphase quasi „hautnah“ erlebt.



Virtual-Reality in Aktion.

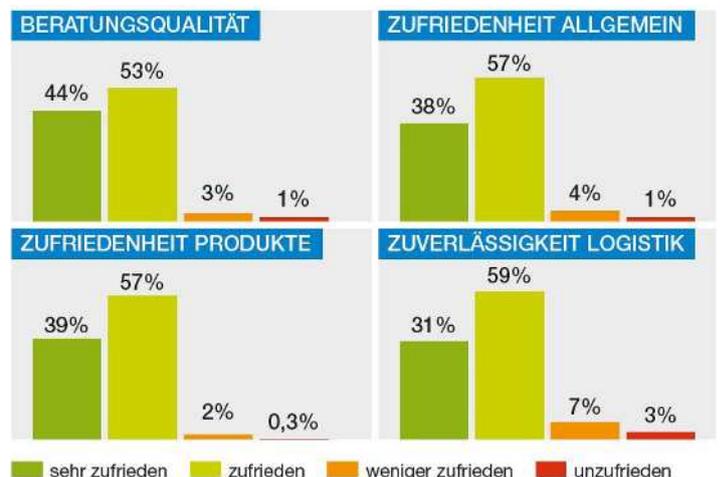
Tag der Sicherheit

Auch bei rückläufigen Einbruchszahlen ist jeder Einbruchversuch einer zu viel. Zur Sensibilisierung der Kunden fand deshalb im März 2018 der inzwischen 3. Tag der Sicherheit im Schrade Technikverkauf in Neckarsulm statt. Die zahlreichen interessierten Kunden wurden umfassend zu den Themen Sicherheit bei Haustüren, Nebentüren, Garagentoren und Fenstern beraten. Besonders das Thema Nachrüsten von Fenstern und Terrassentüren stand bei den meisten Kunden hoch im Kurs. Die Schrade-Spezialisten gaben auch bereitwillig Auskunft zum Thema Einbruchschutz-Förderung durch die KfW-Bank. Mit Gianluca Schönbrunn steht ein zum „Sachkundigen für mechanischen Einbruchschutz (TÜV Rheinland Akademie)“ weitergebildeter Berater in unserem Technikverkauf-Team zur Verfügung. Der nächste Tag der Sicherheit findet am 1. Dezember 2018 statt. Sie sind herzlich eingeladen!

Ergebnisse der Kundenumfrage

Zunächst ein großes Dankeschön für Ihre Unterstützung!

Wir wollten erfahren, wie unsere Kunden Schrade sehen, welche Stärken wir aus Kundensicht haben – aber auch, wo wir ansetzen müssen, um besser zu werden. Durch offene und konstruktive Rückmeldungen haben wir jetzt die Chance, Verbesserungsansätze zu erkennen und anzugehen. Auch in Ihrem Sinne. Online befragt haben wir Stammkunden aus der Metall- und Stahlverarbeitung, der Baubranche, sowie aus Industrie und Haustechnik. Die Rücklaufquote lag bei 23 Prozent. Schon dies zeigte uns, wie eng die Verbindung sowie die Interessen an einer partnerschaftlichen und für beide Seiten erfolgreichen Zusammenarbeit sind. Als überdurchschnittlich bewertet wurden vor allem die Freundlichkeit, die Beratungsqualität, eine stimmige Produktpalette und eine große Zuverlässigkeit. Potential sahen die Befragten zum Beispiel bei der Erreichbarkeit des Innendienstes oder in der Flexibilität der Logistik.



Fragebogen Ergebnisse.



Dewald STAHLHANDEL

www.dewald-stahl.de



HAUG

www.haug-stahlhandel.de

Neue Bandsäge in Betrieb genommen

Um den Bedarf und die Anforderungen unserer Kunden weiterhin zuverlässig erfüllen zu können, versuchen wir bei Dewald permanent unsere interne Logistik sowie unseren Sägepark zu optimieren. Im Sommer wurde daher, als Ersatz für eine in die Jahre gekommene Bandsäge, eine neue vollautomatische PC-gesteuerte Bandsäge der Firma Behringer in Betrieb genommen. Diese ist in der Lage Abmessungen von \varnothing 30 mm bzw. 20 x 20 mm bis \varnothing 440 mm bzw. 440 x 440 mm, auch mit hartmetallbestückten Bändern genau, wirtschaftlich und auftragsbezogen zu sägen. Durch einen hohen Automatisationsgrad sind wir in der Lage flexibel und zuverlässig auch größere Serien zu fertigen.



Vollautomatische PC-gesteuerte Bandsäge.

Katalogportal und Online-Shop

Einen weiteren Schritt in Richtung Digitalisierung ist Haug in Bad Friedrichshall gegangen. Ab sofort steht unseren Kunden die komplette Palette der Liefermöglichkeiten digital abrufbar und somit jederzeit und überall zur Verfügung. Dabei wurden nicht nur die verschiedenen eigenen Kataloge eingestellt, sondern auch zahlreiche Katalogunterlagen unserer wichtigsten Werkzeug- und Eisenwaren-Lieferanten. Um das Ganze zu vervollständigen wurde das digitale Angebot in diesem Zuge mit einem Online-Shop ergänzt. Eine richtig „runde Sache“ ist es auch deshalb geworden, weil gleichzeitig die Kollegen vom Außendienst mit Tablets ausgerüstet wurden. Damit können diese bei unseren Kunden vor Ort nicht nur die vielfältigen (Liefer-)Möglichkeiten in digitalisierter Form und den Online-Shop vorstellen, sondern auch weiterführende Informationen zu Verfügbarkeit und Lieferzeiten, aber auch zu Angeboten und Aufträgen abrufen. Der Shop ist bereits online, damit konnte ein wichtiger Schritt zur einfachen und vor allem permanenten Erreichbarkeit im Interesse unserer Kunden vollzogen werden. Die Mitarbeiter im Außendienst werden in den nächsten Wochen verstärkt das Katalogportal und den Online-Shop vorstellen und dabei den Nutzen für beide Seiten aufzeigen. Wir freuen uns über die neuen Möglichkeiten zur Kontaktaufnahme und die kurzen Wege für unsere Kunden.

Jetzt noch besser

Unser neuer Online-Shop

- ✓ Bestellartikelsuche im umfangreichen Artikelstamm
- ✓ Benachrichtigungsfunktion zur Auftragsabwicklung
- ✓ Optimierte Servicefunktionen bei Rechnungen & Lieferscheinen
- ✓ Anbindungsmöglichkeiten für Ihre Handwerkersoftware via IDS

www.lotter24.de | www.lottermetall24.de | www.schrade24.de | www.dorow24.de | www.haug-stahlhandel24.de

SPORTLICH, SPORTLICH!

Die Mitarbeiter der Lotter-Unternehmensgruppe geben nicht nur am Arbeitsplatz ihr Bestes, sondern auch bei sportlichen Aktivitäten aller Art. Eindeutiger Favorit und in der Beliebtheitskala ganz oben: Firmenläufe.



31. MAI - 3. JUNI 2018: Bei der Mini-Fußball WM der Ludwigsburger Kreiszeitung haben wir das E-Jugend Team der TSG Steinheim unterstützt und sind zusammen als das Land Frankreich an den Start gegangen. Auch Lotti, unser Maskottchen, war dabei und hat die Mädchen und Jungs tatkräftig angefeuert. Ein tolles Event verbunden mit viel Sport und Spaß!

12. JULI 2018: Bei besten äußeren Bedingungen starteten 1421 Läufer beim neunten Firmenlauf der Bietigheimer Zeitung. Unter den Läufern fanden sich auch zehn Teilnehmer der Firma Industriebau Bönningheim. Nicht nur der Lauf, sondern auch die „After-Run-Party“ waren für alle Teilnehmer eine gelungene Veranstaltung.



13. JUNI 2018: Wie in jedem Jahr stellte Lotter auch bei der 7. Auflage des LKZ-Firmenlaufs ein starkes Team. Der Rundkurs am Seeschloß Monrepos mißt 3,3 km. Schnellster Läufer in Weiß-Blau war Marco Grausam mit 13:41 Minuten, schnellste Läuferin Julia Nicolai mit 16:33 Minuten.



16. AUGUST 2017: Gleich zwei Teams von Lotter Metall gingen beim Firmen-cup des 3. City Beach Borna trotz schlechten Wetters an den Start. Auch wenn keines der beiden Teams einen Platz unter den ersten Drei erreichen konnte, feierte man hier ein Event mit viel Spaß, von dem man noch lange reden wird.

2. SEPTEMBER 2017:
Beim 3. Bornaer Tennis Wirtschafts-Cup belegte Sven Aurich für Lotter Metall einen herausragenden zweiten Platz trotz schlechter Wetterbedingungen. Alle 30 Teilnehmer lieferten sich auf dem Platz heiße Matches um den Wirtschaftscup.





Neue Bauelemente-Ausstellung

Mehr als nur Werkzeug ... Das ist richtig, denn neben dem bekannten Werkzeug handeln wir mit einer Vielzahl weiterer Produkte, zum Beispiel Sicherheitstechnik, Betriebs- & Lagereinrichtung, Gitterrosten, Leitern und Gerüsten, Türen, Toren und Zäunen für den privaten Bauherrn wie auch für Gewerbe und Industrie. Hier sind den Wünschen unserer Kunden kaum Grenzen gesetzt. Anhand moderner Konfigurations-Software unserer Hersteller haben wir so die Möglichkeit, Ihnen kurzfristig Angebote mit präzisen Skizzen und Zeichnungen zu erstellen, so daß Sie gleich eine visuelle Vorstellung vom Produkt erhalten. Wir entwickeln uns kontinuierlich für Sie weiter. Um den Ansprüchen unserer Kunden in Zukunft noch stärker gerecht werden zu können, finden Sie seit April 2018 unsere neue Bauelemente-Ausstellung am Stammsitz in Borna.



Einblick in die neue Bauelemente-Ausstellung.



Exponate im Außengelände.

Rückblick Hausmesse

Die Firma LOTTER Metall im Gewerbegebiet Zedtlitzer Dreieck in Borna hatte am Wochenende 20./21. April zur 11. Hausmesse mit fast 1.800 Besuchern geladen! Das ganze Wochenende konnte man auf den Parkplätzen rund um das Firmengelände kaum einen freien Platz ergattern, da so ein großer Besucherandrang herrschte. Geschäftspartner, Kunden, Lokalpolitiker, aber auch ganze Familien pilgerten in das Zedtlitzer Gewerbegebiet. Nicht nur die Väter ließen sich an den Ständen der 150 Aussteller die neusten technischen Trends erläutern, auch viele „Nachwuchshandwerker“ hörten aufmerksam zu und probierten Werkzeuge und Technik aus. An zahlreichen Ausstellungsständen führten die Vertreter namhafter Lieferanten wichtige Fachgespräche mit ihren Kunden, den Handwerkern, und bahnten neue Geschäfte an. Für die Umrahmung der Hausmesse gab es eine Kinderbetreuung mit Hüpfburg und Go-Kart-Strecke sowie die Feldschmiede von Erwin Littmann und eine Vorführung der Jugendfeuerwehr.

Kulinarisches Highlight war ohne Zweifel der leckere Mutzbraten, von dem mehr als 1.800 Portionen verspeist wurden. Ein großer Erfolg war auch die Tombola-Aktion. Die Tombolaerlöse werden ausschließlich für die Betreuung schwerstkranker und benachteiligter Kinder sowie für die Förderung verschiedener Bildungseinrichtungen gespendet. Der größte Teil geht an das Kinderhospiz Bärenherz Leipzig e. V..



Vorfürungen für jung und alt bei der Lotter Metall Hausmesse.



Helmut Ernst und Alexander Seidemann.



Erweiterung der Lager- und Logistikkapazität in der Dorow Niederlassung Hoyerswerda

In den vergangenen zwei Jahren sind die gestellten Anforderungen an die Warenverfügbarkeit stetig gestiegen. Die täglichen Bemühungen der Mitarbeiter vor Ort, die Kundenzufriedenheit sicherzustellen, wurden von Tag zu Tag schwieriger. Verantwortlich ist dafür die positive Entwicklung des Absatzes im Kerngeschäft von Haustechnik und Bedachung.

Darum haben wir bereits im August 2017 am Standort Hoyerswerda mit dem lang ersehnten Lagerausbau begonnen. Inklusive notwendiger Hub- und Fördertechnik wurde in ein neues Fachbodenregal für ein- und mehrgeschossige Lagerplätze, neue Paletten und Kragarmregale für Langgut investiert. Mit dieser Optimierung konnte die Warenverfügbarkeit enorm gesteigert werden. Das Sortiment wurde ausgebaut und der Einstieg ins Projektgeschäft begonnen.

Der Markt verlangt kurze Reaktionszeiten bei voller Verfügbarkeit. Darum investieren wir in das CRM (Customer Relationship Management) und präsentieren einen exzellenten Service. Diese Strategie treiben wir mit aller Kraft nach vorn.



Einblick in das neue Fachbodenregal für ein- und mehrgeschossige Lagerplätze.



Erweiterung des Vertriebsgebiets

Seit Jahresbeginn gibt es für den Profi-Handwerker im Großraum Koblenz ein neues Kompetenzzentrum für Bodenbeläge und Zubehör: Die Lotter + Liebherr GmbH hat in Weißenthurm bei Koblenz eine Niederlassung mit CASA NOVA-Showroom und großzügiger Lagerfläche eröffnet. Mit eigenem Fuhrpark werden Verarbeiter im nördlichen Rheinland-Pfalz, der Eifel und im Westerwald beliefert.

LOTTER + LIEBHERR GMBH

Kärlicher Straße 5 b
56575 Weißenthurm
mail@lotter-liebherr.de



Niederlassung mit CASA NOVA®-Showroom und großzügiger Lagerfläche.

Niederlassung Essen in neuen Räumlichkeiten

Nach elf Jahren war es Zeit für einen Standort-Wechsel: In der Krablerstraße ist man mit dem Großhandelsgeschäft an Kapazitätsgrenzen gestoßen. Die passenden Räumlichkeiten wurden im Essener Westviertel gefunden: Der Umzug erfolgte in der 25. Kalenderwoche. Dank der perfekten Ressourcenplanung ist dieser reibungslos verlaufen und das Essener Vertriebsteam konnte zum 25. Juni 2018 in der zentral und verkehrsgünstig gelegenen neuen Filiale mit dem ersten CASA NOVA-Showroom in Nordrhein-Westfalen den Geschäftsbetrieb direkt fortführen. Das neue Umfeld ist attraktiv und modern, besuchen Sie uns und überzeugen Sie sich selbst!

LOTTER + LIEBHERR GMBH

Westendstraße 12 e
45143 Essen
mail@lotter-liebherr.de



Neue NOVA Fassade für die Lotter Flüssiggas-Abteilung

Zur Erweiterung der Verwaltungskapazitäten von Lotter-Flüssiggas wurde das bestehende eingeschossige Gebäude um gleich zwei Stockwerke erhöht. Das Gebäude sollte den neuesten Standards von Bautechnik, Architektur, Nachhaltigkeit und Energieeffizienz entsprechen. Außerdem sollten die Räumlichkeiten möglichst großzügig und somit weitgehend stützenfrei ausgeführt werden. Diese Anforderungen konnte das bestehende Tragwerkskonzept in Massivbauweise nicht erfüllen und führte zu einem komplett geänderten Tragwerks- und Gebäudekonzept.

Am Computer wurde durch IBB ein inneres 3D-Stahlskelett entwickelt, das die auftretenden Lasten auf nur drei Außenwände und die vorhandene Innenwand überträgt. Denn die Bereiche des Dachvorsprungs auf der Vorderseite und im Eingangsbereich durften nicht wesentlich belastet werden. Die Lösung war ein integriertes Fachwerkträgersystem im Brüstungsbereich der Fenster zwischen 1. und 2. OG. Dieses System überspannt die komplette vordere Längsseite und führt die Kräfte in die äußeren Querwände ab. Im gesamten wurden so ca. 25 t Stahl verbaut.

Anforderung moderne Bautechnik erfüllt. ✓

Um die moderne Architektur mit großen Fensterfronten zu unterstreichen, wurde die Außenwand mit einer hinterlüfteten Fassade im Steckfalz-Paneelsystem aus werkseitig vorbewittertem NedZink NOVA realisiert. Das horizontale und vertikale Raster der Fassadenelemente wurde dabei genau auf die der Fenster abgestimmt. Somit ergab sich ein äußerst stimmiges Gesamtbild der Aufstockung.

Anforderung Architektur erfüllt. ✓

Die Außenwände, die die Unterkonstruktion für die Fassadenpaneele bilden, wurden in Holzständerweise hergestellt. Dabei wurden ganze Wandtafeln vorgefertigt auf der Baustelle angeliefert und an der Stahlkonstruktion befestigt. Die Wandelemente weisen eine Dämmstärke von 22 cm auf. Dies führt, gepaart mit der im Mittel 20 cm starken Dachdämmung, zu einer exzellenten Energiebilanz des Gebäudes. Die aufgebrachte Dachbegrünung hilft bei der Reduzierung des anfallenden Regenwassers.

Anforderung Nachhaltigkeit und Energieeffizienz erfüllt. ✓



Detailaufnahme der NOVA Fassade beim Handelshaus LOTTER



Neue NOVA Fassade beim Handelshaus LOTTER



Ein Unternehmen der Lotter-Gruppe



LOTTER



schrade
Handel & Dienstleistungen



Dewald
STAHLHANDEL



HAUG



INDUSTRIEBAU
BÖNNIGHEIM **IBB**



LOTTER LIEBHERR



DOROW



**LOTTER
METALL**



PREFA SIDING

GERADLING UND FACETTENREICH.
100% Aluminium, 40 Jahre Garantie!



WWW.PREFA.COM